

刺さるプレゼンノウハウ・資料作りのポイントを習得！！

武器になるプレゼンテーション技術 ～人を動かすプレゼンの具体的なノウハウ～【実習付き】

ZOOMセミナー

LIVE配信のみ
(録画視聴なし)

★日時：2026年3月3日（金）13:00～16:30

★会場：WEB受講のみ（Zoomシステム）

※LIVE配信のみ（録画視聴はありません）

★受講料：1名 36,300円（消費税込）

同一セミナー同一企業同時複数人数申込みの場合 1名30,800円

★受講資料：PDF資料（受講料に含む）

効果的な準備のノウハウ、聞き手のフォーカスの絞り方、インパクトを残す具体的方法、資料作成のコツ、デリバリーのポイントについて、実践演習・ワークを交え、実践的にわかりやすく解説する特別セミナー！！

【講師の言葉】 世の中には、多くのプレゼンテーション研修が存在します。論理的に話す、伝わりやすいように話す、簡潔に話す...などほとんどのビジネスパーソンが、どこかで聞かれ、学ばれ、意識をされているのではないのでしょうか？しかし、あなたのプレゼンで『人を巻き込み・人を動かす』ことはできているのでしょうか？自信をもって「YES!」と答えられる方は意外と少ないのではないのでしょうか。

本セミナーでは、「武器」になるプレゼンテーション技術を習得いただきます。座学で終わらず実践で役立つ内容にフォーカスします。目的は聞き手を動かすことです。聞き手を動かすプレゼンができれば、様々なビジネスシーンで武器になることでしょう。

セミナーでは、受講者の皆さまとインタラクティブなコミュニケーションをとりながら、多くの演習を交えながら理解を深め、実践で使えるようになることに拘りたいと思います。

ぜひ“伝える力”を磨く機会として活用してください！！

【受講形式】 WEB受講のみ ※本セミナーは、Zoomシステムを利用したオンライン配信となります。

※Live配信のみ（録画視聴はありません）

※双方向のコミュニケーションを図りながら進めますのでWEBマイク・カメラのご準備をお願いします

【予備知識】 特に必要ありません。相互にコミュニケーションをとり、理解を深めながら進めます。

【受講対象】

- ・プレゼンを学びなおしたい方
 - ・プレゼンが苦手な方
 - ・伝える力を磨きたい方 など
- 新入社員・若手のビジネスパーソンは勿論、ベテランの方々にも有効です。

※講師業・技術コンサルタントの方は受講をご遠慮ください。

【習得知識】

- 1) プレゼン準備のコツ
- 2) 誰に向かって話すのか？聞き手のフォーカスの絞り方
- 3) 強烈な印象（インパクト）を残す方法
- 4) ストーリー作りのノウハウ
- 5) スライドの見せ方と工夫
- 6) すぐ実践できるデリバリーのポイント
- 7) ビジネススクールでは教えないノウハウ など

【講師】 株式会社TH企画 代表取締役 魚住 裕典

英国製薬企業、武田薬品工業にてマーケティング部 プロダクトマネージャーを経て現在に至る
Japan Society for Negotiation Studies Certified Negotiation Analyst Level 1

1. 準備にもStepがある

- ・プレゼンテーションの本質
- ・準備の始め方
- ・エレベータピッチ
- ・構造的に考える頭の使い方

2. 聞き手はのフォーカス

- ・ターゲットの絞り方
- ・キーパーソンは誰なのか？
- ・聞き手が望むものをどうやって理解するのか
- ・どのように聞き手の関心を探るのか

3. インパクトを残す

- ・3種の神器
- ・数字で語る
- ・ファクトで語る
- ・ストーリーで語る

4. スライドの見せ方

- ・見せ方で重要な3つのポイント
- ・陥りがちな罠
- ・実践ワーク（スライドのビフォー/アフター）

5. デリバリー

- ・意識すべき3つのポイント
- ・ゼスチャーはこうして使う
- ・視覚、聴覚にフォーカス
- ・緊張のマネジメント

質疑・応答

まとめ

【受講者の声】 ・演習も含め、終了まで興味深く受講させていただきました。思わずうなずいてしまう内容ばかりで勉強になりました。少人数で演習がたくさんあるため実で役立ちそうです。
・新しい発見があり有意義でした。当たり前と思う内容も斜め上をいくようなインパクトがありました。知人にオススメしたくなるような素晴らしい内容でした。

◆セミナーお申込要領

- ・弊社ホームページの申込欄又は、E-mailかFAXにてお申し込みください。
- ・受付後、受講票・請求書等をメールで送信します。
- ・開催日の8日前以内のキャンセルの場合、受講料の全額を申し受けます

◆申込書：2026年3月3日：セミナー

会社名： 部署名：
住所：
TEL： FAX：
氏名：
Email：

◆申込先



TH企画セミナーセンター



株式会社TH企画

〒108-0014 東京都港区芝4丁目5-11 芝プラザビル5F

TEL: 03-6435-1138

FAX: 03-6435-3685

Email: th@thplan.com

URL: <https://www.thplan.com/>

詳細、その他のセミナーは、ホームページをご覧ください。

検索

TH企画



サイト内
キーワード検索

0303
(開催日)