

**Zoom
セミナー !!**

世界一受りたい技術者、 エンジニアのための会社のお金の授業

～会社のお金の流れを意識したコミュニケーションスキル～

LIVE+アーカイブ
配信1週間視聴可

- ◆日 時：2024年5月21日(火) 10:00～16:00 ◆受講料：(消費税等込) 1名:49,500円
- ◆会 場：WEB受講のみ (Zoomシステム) 同一セミナー 同一企業同時複数人数申込の場合 1名:44,000円
- ※1週間の録画視聴あり(当日の出席・欠席の有無は問いません) ◆受講資料：電子テキスト(受講料に含)

技術者が知っておくべきお金の知識、社内の稟議を通しやすくする 会計の知識、プロジェクト実施の判断基準、プロジェクトの収支計算 ノウハウなど、具体的事例を交え、分かりやすく解説する特別セミナー !!

【講師の言葉】

＜なぜ、会社のお金の話を技術者・エンジニアの方に行うのか？＞

・新しい技術の開発や機械を導入するにあたって、研究開発費や設備投資にあたって、必ずつきまとう問題が予算(お金)の問題で、日々、経営陣や経理・財務部門との折衝で苦勞されていると思います。

・この原因の多くは、お互いが理解できる会社のお金に関する共通言語がないことで、意図が伝わらずにお金の面での不安が残ったまま、ボタンの掛け違いになっていることが挙げられます。

・そこで、経営に直接携わらない技術者・エンジニアの方でも会社のお金の知識が1枚の図で教える2割の知識を学ぶことで、全体の8割のことがわかるようになり、プロジェクトの意義について、経営陣や経理・財務部門とも会話するための根拠の知識を身につけられるようになります。

・みなさんがそういう会話ができるようになると、経営陣も必要性についてお金の面で不安がなくなります。また、開発する側も必要な売上が理解できるようになることで、営業部とのコミュニケーションも活発になり会社の成長により貢献することができるようになります。

＜自分にわかるだろうかと思われる方にお伝えした講義のポイント＞

・一般的に、世の中にある会社のお金、いわゆる会計の本は細部の話が多く決算書や試算表などの資料も難しすぎて、見ただけで拒否反応を起こされる方も多いと思います。

・このセミナーでは、会計の専門家ではない人向けに、専門的な話ではなく、全体的に把握できること、中学生一年生でもわかる内容の資料で、ビジュアル的にイメージしながら、自身の仕事(新しい技術や新製品の開発)に繋げるためのお話をします。

【受講形式】 WEB受講のみ ※本セミナーは、Zoomシステムを利用したオンライン配信となります。

【受講対象】 中堅企業で、プロジェクトの企画や提案に携わることがある方、自身の業務やプロジェクトの収支に興味がある方

【予備知識】 特に必要ありません

【習得知識】 1) 社内の稟議を通しやすい会計の知識を習得できる
2) プロジェクトを行なって良いかどうかの判断基準がわかる
3) 自分のプロジェクトについて、お金のブロックパズルをつかって収支が計算できるようになる

◆ プログラム ◆

【講師】 CFP®,1級ファイナンシャルプランニング技能士
勝並 進 先生

ワークショップ形式で、講義に、受講者が取り組むワークを入れながら進めます

1. 会社と個人のお金の流れ

- (1) 技術者にとって会社のお金(数字)の話は難しいのか!?
- (2) 実は会社と個人、図にするとお金の流れは一緒です
- (3) 家計におけるお金の流れ
- (4) 家計のお金のブロックパズルは4つのパターンしかない
- (5) 私たちの貯金を増やすためには
- (6) お金の流れを記録することの意義
- (7) 収入を増やすための道すじは?

2. 共通言語「お金のブロックパズル」の作り方

- (1) お金のブロックパズルを使うと・・・
- (2) お金のブロックパズルと一緒に書いてみましょう
 - ・売上高
 - ・会社の売上は何で構成されているか?
 - ・それぞれ3%ずつ伸ばすとどうなるか?
 - ・売上高を2つに分解する
 - ・粗利率クイズ
 - ・粗利率を2つに分解する

- ・固定費を2つに分解する
- ・労働分配率とは
- ・利益のすべてが会社のものではない
- ・借入金税引き後利益からしか返せない

**3. アイデアや希望を実現するために使いたい
5分で出来るお金のブロックパズルを使った提案方法**

- (1) 社員1名を増員したい。人件費が増えます。さあ、どう社長を説得しますか?
- (2) 5年リースで最新の機械を購入したい。業務は効率化されますが、リース代が増えます。さあ、どう社長を説得しますか?

4. みんなで考える「経営計画」

- (1) ビジョンをかなえる売上高(根拠ある数字)
- (2) 新しい技術を活用した商品で前年比110%の売り上げを今期の計画にしたい
- (3) 会社の中で誰が経営計画を考える?
- (4) 粗利は率で考える?額で考える?
- (5) 制約がある中で、計画をどう実行するか?

質疑・応答

◆セミナー申込要領

●申し込み方法

- ・弊社ホームページの申込欄又は、FAXかE-mailにてお申し込みください。
- ・折り返し、受講票、請求書、会場案内図をお送り致します。
- ・開催日の8日前以内のキャンセルは、お受け致しかねますので、必要に応じ代理の方のご出席をお願いします。
- ・開催日の8日前以内のキャンセルの場合、受講料の全額を申し受けます。

●お支払い方法

受講料は原則として開催前日までにお支払い願います。経理上、受講料のお支払いがセミナー開催後になる場合は、お支払日をお知らせ願います。振り込み手数料は御社の御負担にてお願いします。

●申込先



〒108-0014 東京都港区芝4-5-11-5 F
TEL: 03-6435-1138
FAX: 03-6435-3685
E-mail: th@thplan.com

検索 TH企画 → サイト内検索 0521 (開催日)

詳細、その他のセミナーは、ホームページをご覧ください。

<https://www.thplan.com/>

●申込書 ・2024年5月21日(火)「世界一受りたい技術者、エンジニアのための会社のお金の授業」

| | | | |
|------------|---|--------|--|
| 会社名 | 〒 | 住所 | |
| TEL | | FAX | |
| 正式所属 | | 正式所属 | |
| 受講者名 | | 受講者名 | |
| E-mail | | E-mail | |
| 振り込み 予定 | | 通信欄 | |